



UK Trade & Investment

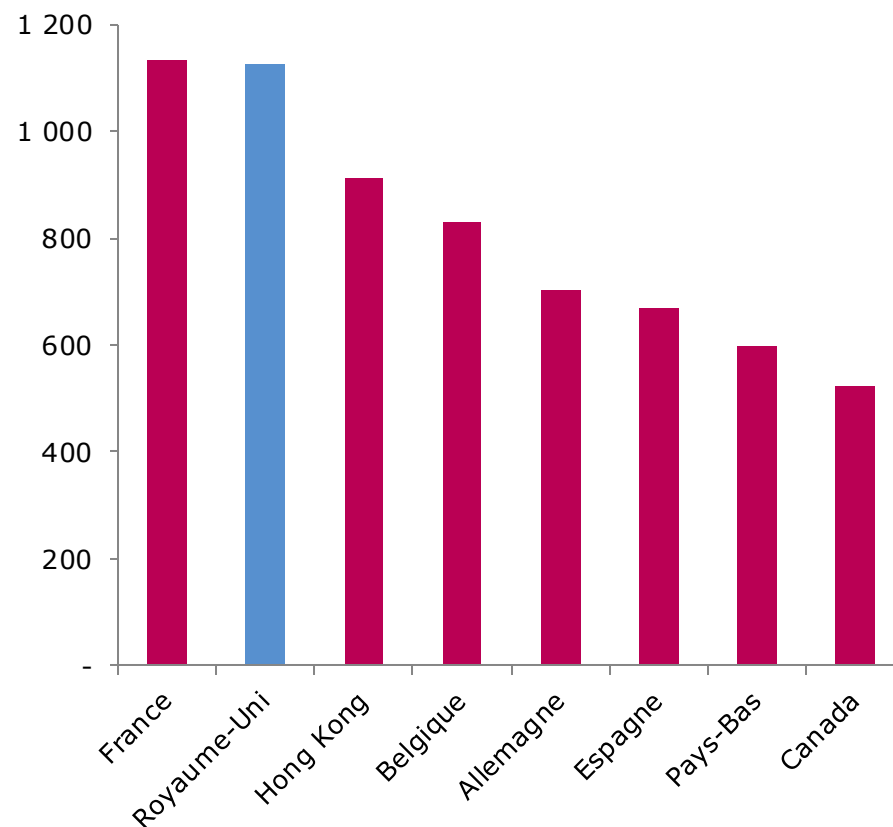
Présentation avril 2011

Le Royaume-Uni et l'Irlande à votre portée

Un excellent dossier pour attirer les investissements directs à l'étranger

- Le « stock » cumulatif des IDE du R.-U. représentait 1 125 milliards de dollars américains en 2009
 - 8,9 % de part de marché mondial
 - Le 2^e au monde après les É-U
- En 2009, le R-U a obtenu le 3^e rang mondial comme destination d'investissements de l'étranger et le 2^e rang mondial comme investisseur à l'étranger¹
- En 2009, le R.-U. a obtenu 1 619 projets IDE au total
 - Création et rétention d'environ 93 000 emplois
 - Une augmentation de 11 % au cours de 2008

Principaux bénéficiaires des IDE

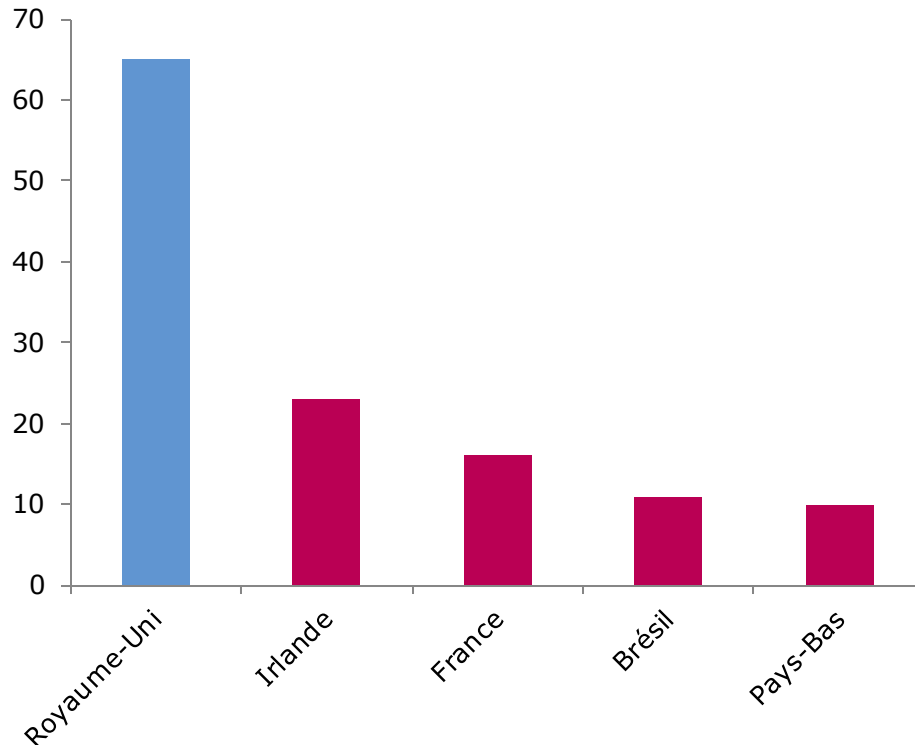


¹Rapport sur l'investissement dans le monde , CNUCED, 2010. Le graphique n'inclut pas les É.-U., est en milliards d'USD, et renvoie à l'année 2009.

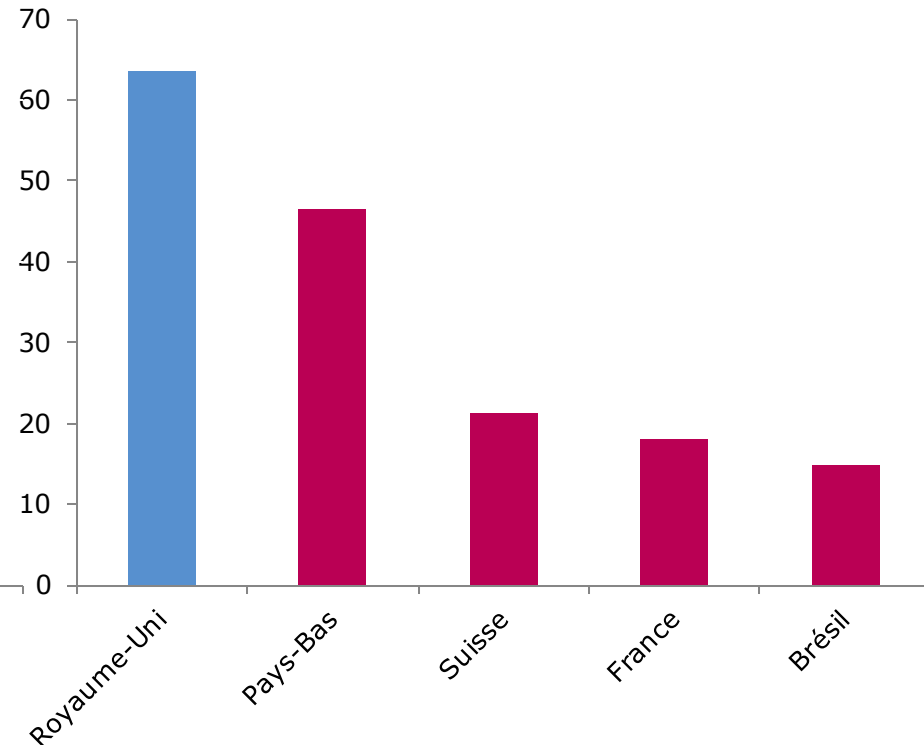
Le R-U est le premier partenaire en investissement du Canada après les É-U

- Les investissements directs canadiens au R-U en 2009 étaient plus élevés que les quatre pays suivants réunis

Investissements canadiens à l'étranger



Investissements canadiens de l'étranger

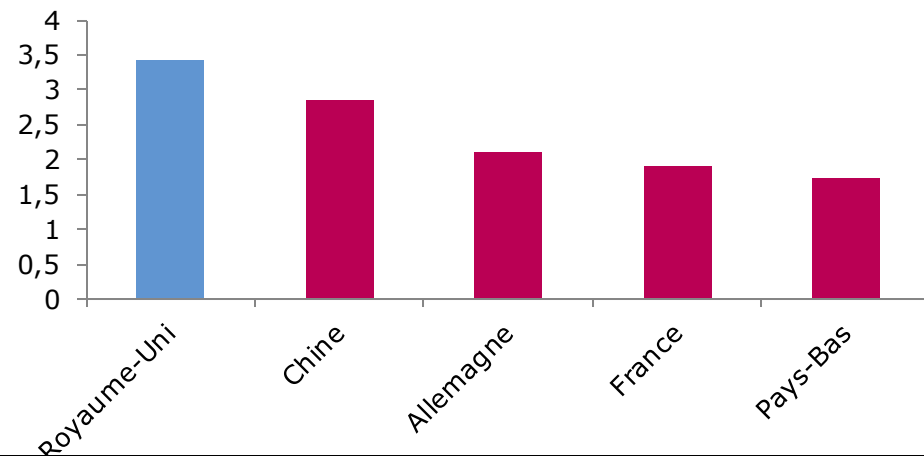


¹ Les chiffres se rapportant aux IDE sont en milliards de dollars canadiens en 2009. Les graphiques n'incluent pas les É.-U. ainsi que les zones offshore suivantes : Barbade, les îles Caïmans, Bermudes et les Bahamas.
Source : *Tableau de CANSIM 376-0051*, Statistique Canada

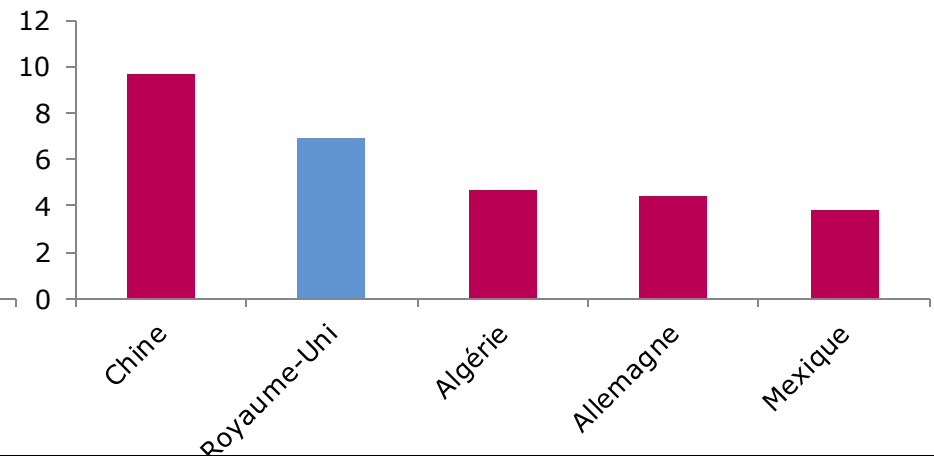
Liens de commerce et investissement historiques importants entre le Québec et le R-U

- Le R-U est le 2^e plus important marché pour les exportations québécoises, et le 3^e plus important pays d'origine des importations au Québec
- On compte plus de 140 filiales de sociétés du R-U au Québec, tandis que 80 entreprises québécoises ont une filiale ou plus au R-U
- Les exportations vers le R-U et vers l'Europe ont augmenté depuis 2005, tandis que les exportations vers les É-U ont diminué

Destinations principales des exportations



Origines principales des importations



¹ Pourcentage du total des importations/exportations du Québec, 2010. Les graphiques n'incluent pas les É.-U.
Source : Institut de la Statistique du Québec

La Planification du Projet

Processus	UKTI	UKAN (\$)	Délai (mois) ¹
1) Êtes-vous prêt?	Conseil		6-12
2) Étude de marché	Information	x	6-12
3) Recherche préliminaire d'un emplacement	Recherche/Rapport		6
4) Disponibilité de la main d'œuvre	Information		6
5) Options de financement	Information		6
6) Choix des conseillers professionnels	UKAN	x	3-6
7) Éventail des avantages fiscaux /Incitatifs financiers	Information	x	3-6
8) Choix de la structure d'entreprise	Information	x	3-6
9) Plan de déplacement des employés	Information	x	3-6

¹ Le délai indique le nombre de mois nécessaires afin de compléter le processus avant que les opérations d'une filiale commencent

La Création de l'entreprise

Processus	UKTI	UKAN (\$)	Délai ¹
1) Immatriculer l'entreprise/ l'établissement		x	2-3 mois
2) Choisir le site des locaux	Conseil/Rapport		3-4 mois
3) Ouvrir un compte bancaire	Information	x	1-2 mois
4) Protéger la propriété intellectuelle	Information	x	2-3 mois
5) Mettre en place un cadre de rémunération et d'avantages sociaux	Information	x	1-2 mois
6) Embaucher les employés sur place	Information	x	1-2 mois
7) Rédiger les contrats de travail	Information	x	+ 8 semaines
8) Inscrire l'entreprise aux NIC (charges sociales) et à la VAT (TVA)		x	+ 1mois
9) Inscrire l'entreprise pour fins d'impôts		x	+ 3 mois

¹ Le délai indique le temps requis avant le commencement des opérations ou le temps prescrit par la loi après le commencement des opérations

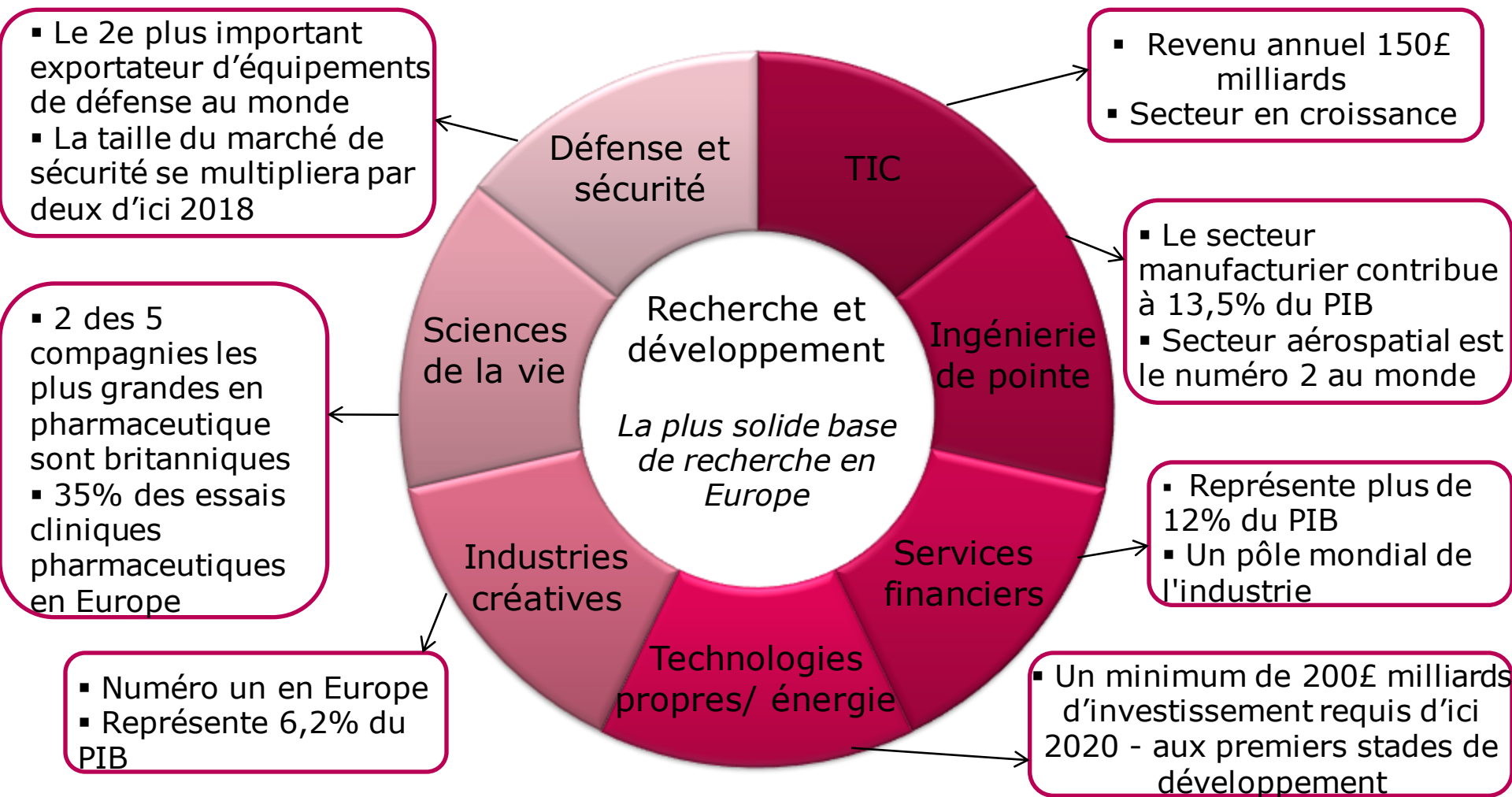
Exploitation de l'entreprise

Processus	UKTI	UKAN (\$)
1) Dépôt des états financiers et audit		X
2) Analyse des prix de cession interne (prix de transfert)		X
3) Tenue de livres et paye		X
4) Rapports de VAT (TVA)		X
5) Dépôt de déclaration de revenus		X
6) Conformité aux réglementations et homologations	Information	X

Les Services Continus

Processus	UKTI	UKAN (\$)
1) Services d'aide au développement commercial	Conseil/Rapport (\$)	
2) Services de marketing /conseil en gestion	Information	x
3) Services de recrutement	Information	x
4) Options de financement / Incitatifs financiers	Information	x
5) Fonds européens en R &D	Conseil	
6) Assurance de conformité aux changements des réglementations	Information	
7) En cas d'expansion : localisation et permis de construire	Information	x
8) Visas de travail	Information	x
9) Réseautage : gouvernement, monde des affaires, universités	Information	x

Focus stratégique sur huit secteurs d'activités clés



Pourquoi les sociétés choisissent-elles le R-U ?

- Environnements commerciaux et réglementaires similaires à ceux du Québec
- Marché domestique et européen de taille
- Excellente infrastructure des transports et des communications internationaux et nationaux
 - Meilleure porte d'accès à l'Europe
- Le démarrage d'une entreprise au R-U est un des plus faciles et plus rapides en Europe
- Un des endroits en Europe où il est le plus facile d'exploiter une société
- Coûts d'exploitation compétitifs, environnement fiscal compétitif et une main d'œuvre hautement qualifiée
- Les services de UKTI sont gratuits et toujours confidentiels



Questions?

Merci

Cette présentation repose sur de la documentation que nous avons recueillie à partir de recherches indépendantes ou qui nous a été remise par des tierces parties. L'UK Trade and Investment et ses départements-mères, le Foreign and Commonwealth Office et le Department for Business, Enterprise and Regulatory Reform, ne peuvent aucunement garantir que les renseignements fournis ici sont exacts ou complets pour vos besoins et n'accepte aucune responsabilité légale pour toute erreur, omission ou déclaration trompeuse qui pourrait se trouver dans ces renseignements suite à une négligence ou autrement.

- Jeremy Mackenzie Lee - attaché aux investissements
Tél. : 514-866-5863, appuyez sur 1, puis poste 2228
Courriel : jeremy.lee@fco.gov.uk
LinkedIn : <http://www.linkedin.com/in/jmackenzielee>
- Caroline Henderson – associée aux investissements
Tél. : 514-866-5863, appuyez sur 1, puis poste 2235
Courriel : caroline.henderson@fco.gov.uk
- **Adresse : Consulat général britannique**
1000, rue de la Gauchetière Ouest, bureau 4200
Montréal (Québec) H3B 4W5
- Site web : www.ukti.gov.uk

- UKTI
www.ukti.gov.uk
- Réseau de conseils de l'UKTI (UK Advisory Network)
<http://www.ukan.uktradeinvest.gov.uk/investors-directory-inward-support>
- Bulletins d'information de UKTI
<http://www.ukti.gov.uk/investintheuk/whytheuk/factsheets.html>
- Carte interactive de UKTI pour les investisseurs (analyse des grappes)
<http://www.ukti.gov.uk/investintheuk/investorsmap.html>
- Compete For
<https://www.competefor.com>
- L'étude 2010 d'Ernst & Young sur l'attractivité du Royaume-Uni
[http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/2010_UK_attractiveness_survey/\\$FILE/EY_2010_UK_attractiveness_survey.pdf](http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/2010_UK_attractiveness_survey/$FILE/EY_2010_UK_attractiveness_survey.pdf)