



CPPPC

Together in the
public eye

CCMP

Ensemble sous l'oeil
du public

Les marchés publics municipaux canadiens, Une opportunité à saisir!!

Préparé par François Émond
Directeur général

www.cppc-ccmp.ca

Notre organisme

- Nous sommes le principal porte-parole des professionnels des marchés publics au Canada
- Notre mission:
 - Soutenir la communauté des marchés publics partout au Canada en promouvant le dialogue, en facilitant l'échange d'information, en formulant des réponses adaptées aux questions courantes et en fournissant l'expertise nécessaire à la solution de problèmes communs



Notre organisme

- Constitué d'un peu plus de 85 membres actifs
- Organismes publics qui ont des fonctions d'approvisionnements et qui ont à cœur la mise en œuvre des meilleures pratiques d'affaires en matière de marchés publics
- Une communauté de professionnels en approvisionnements de près de 500 personnes au Canada



Notre organisme

Nos membres proviennent de tous les secteurs d'activités et paliers gouvernementaux:

- *Fédéral*
- *Provincial*
- *Municipal*
- *Secteur de la santé*
- *Secteur de l'éducation*
- *Sociétés d'État*



Des opportunités d'affaires importantes au Québec

- Le monde municipal québécois est constitué de plus de 1100 municipalités de toutes tailles (source: MAMROT)
- Ce seul secteur d'activité octroie pour plus de 16 milliards de dollars annuellement en contrats de toutes sortes (source: MAMROT)
- Elles opèrent à peu près toutes sous le même cadre légal:
 - Code municipal
 - Loi sur les cités et villes



Des opportunités d'affaires importantes au Québec

- Qu'est-ce que ça veut dire ?
 - Obligation de procéder par appel d'offres sur invitation pour toute dépense supérieure à 25 000\$
 - Obligation de procéder par appel d'offres public pour toute dépense supérieure à 100 000\$
 - Peuvent contracter selon leur politique d'approvisionnement pour toute dépense inférieure à 25 000\$

Qu'une fois que vous avez compris comment fonctionne une municipalité vous avez compris comment elles fonctionnent toutes!!



Des opportunités d'affaires importantes au Québec

- Bien que les municipalités soient tentées de solliciter leur marché local de fournisseurs elles doivent aussi de plus en plus:
 - S'assurer de la meilleure contrepartie pour chaque dollar public dépensé
 - S'assurer d'avoir un nombre minimum de fournisseurs qui seront sollicités pour chaque acquisition
 - Élargir par conséquent leur bassin de fournisseurs



Des opportunités d'affaires importantes ailleurs au Canada

- Le monde municipal canadien est constitué d'environ 5600 municipalités (source Statistique Canada)
- Volume d'argent dépensé est donc important...
- Bien que chaque province ait un cadre légal différent les grands principes sont similaires:
 - Notion d'appel d'offres sur invitation
 - Notion d'appel d'offres publics
 - Ce sont parfois les seuils ou les façons d'octroyer qui peuvent différer



Des opportunités d'affaires importantes ailleurs au Canada

- Les opportunités sont ouvertes à tous en ce qui a trait aux appels d'offres publics
 - Accords existants entre les provinces
 - Obligation de rendre visible partout au Canada les appels d'offres publics
 - Aucune restriction à déposer une soumission dans une autre province dans le cadre d'un appel d'offres public tant que le soumissionnaire respecte les conditions de conformité



Quelques préoccupations communes

- Les organismes publics en général mais aussi les municipalités se doivent d'avoir un processus d'approvisionnement et d'octroi de contrat qui est efficace...

Comment cela se traduit-il ??

- Par des coûts les plus bas possible
- Par la fourniture d'un produit et service de qualité
- Par le respect du cadre légal en vigueur
- Par la mise en application des meilleures stratégies d'approvisionnement



Quelques préoccupations communes

- Des changements importants dans l'environnement externe
 - Préoccupation liée à la perception de complexité...
 - Fermeture de certains marchés et diminution de la compétitivité
 - Diminution du nombre de fournisseurs intéressés à faire affaires avec les municipalités et villes
- Les organismes publics veulent s'assurer d'une compétitivité optimale



Quelques conseils

- Soyez visibles auprès des organismes municipaux
 - Inscrivez-vous lorsque possible dans leur fichier de fournisseurs (par internet ou autre moyen disponible)
- Soyez par contre prudent dans votre approche...
 - Sollicitation directe avec modération
 - Attention à la sollicitation directe auprès des utilisateurs de vos produits et services
 - Ces pratiques sont souvent encadrées par une politique de gestion contractuelle



Quelques conseils

- Utilisez les technologies disponibles pour faire de la veille sur les appels d'offres publics en cours dans votre secteur d'activité
 - www.seao.ca
 - www.merx.com
 - www.biddingo.ca
 - Etc
- Informez-vous du cadre légal qui régit les municipalités dans les autres provinces



Quelques conseils

- À ceux qui pourraient penser qu'il est compliqué de faire affaires avec une municipalité...
- Si vous êtes bien informés et suivez bien les procédures d'appels d'offres la démarche est simple
- N'hésitez pas à poser des questions aux donneurs d'ouvrage en cours de processus d'appel d'offres



Conclusion

- Un marché toujours plus compétitif pour les marchés publics est une situation gagnante pour eux et pour...

le citoyen



Merci !!

